

OFFRE DE POSTE AU LYCEE KERLEBOST – SAINT THURIAU - PONTIVY

Formateur(trice) en Licence Professionnelle et BTSa dans les domaines du commerce agricole et alimentation/boisson

Dans le cadre de l'évolution de notre offre de formations en apprentissage nous souhaitons étoffer notre équipe pédagogique. Donner du sens à votre carrière professionnelle en accompagnant les apprenants vers la professionnalisation en développant leurs compétences techniques, commerciales et leur capacité d'analyse des situations réelles de terrain.

Nous recherchons un(e) formateur(trice) pour assurer les enseignements relevant des Sciences Économiques, Sociales et de Gestion – Gestion de l'entreprise.

Domaine de formation :

- Pour le BTS TC : Techniques de Commercialisation Option alimentation Boisson et Biens et Services en produits agricoles : 189 heures de face à face
- Pour la licence : Mention : Commercialisation de Produits Agricoles et Agrofournitures : 100 heures de face à face
- Des heures complémentaires pour le BP REA en veille agricole 26 h (si possible)

Missions principales pour la licence : former les étudiants à :

- La gestion commerciale et statistique en IAA (60 % des heures licence)
- L'organisation des entreprises
- Le Merchandising
- Le droit des affaires

1- Gestion commerciale en IAA.

Objectifs pour les apprenants : comprendre les circuits de distribution et l'importance de la logistique pour une meilleure gestion commerciale.

Contenus :

- La gestion commerciale et statistique : coût de revient, seuil de rentabilité, analyse d'écarts, analyse de rentabilité, prise de décision corrective.
- La prévision des ventes et aux budgets : tableaux de bord, pilotage d'activités, plan d'actions d'amélioration.

2- L'organisation des entreprises IAA.

Objectifs pour les apprenants : Comprendre l'environnement économique et juridique des entreprises et s'approprier les règles de conduites propres aux métiers

Contenus :

- L'organisation de l'entreprise, son positionnement au sein de l'entreprise
- Les comptes de l'entreprise pour maîtriser le risque client
- Les éléments financiers de l'entreprise
- Les indicateurs financiers nécessaires pour le suivi client
- Le pronostic de défaillance client
- Le droit des affaires en lien avec les contrats commerciaux et la propriété intellectuelle
- Les formes juridiques des entreprises

3- Merchandising,

Objectifs pour les apprenants : connaître les concepts de base du merchandising et les utiliser de manière pertinente

Contenus :

- Les objectifs et les différentes stratégies du merchandising
- Les différentes méthodes de mise en œuvre de la stratégie choisie

Missions principales pour le BTSa : former les étudiants à :

Vous accompagnez les étudiants dans la compréhension du fonctionnement des entreprises, des mécanismes économiques et du management des équipes commerciales.

1. Économie, société et entreprise

Objectifs pour les apprenants : organiser l'activité d'une équipe, comprendre les enjeux socio-économiques, contribuer à la réflexion sur les questions de société

Contenu :

- Compréhension des enjeux économiques et sociaux contemporains ;
- Analyse des transformations du monde du travail ;
- Responsabilité sociétale des entreprises (RSE) ;
- Développement durable ;
- Consommation et évolutions des comportements d'achat ;
- Analyse de l'environnement économique des entreprises.

2. Management et organisation des équipes

Objectifs pour les apprenants : contribuer et organiser l'activité d'une équipe

Contenu :

- Organisation et coordination de l'activité d'une équipe commerciale ;
- Animation et motivation des collaborateurs ;
- Fixation et suivi des objectifs ;
- Accompagnement et développement des compétences ;
- Outils et pratiques de management opérationnel ;
- Analyse de situations professionnelles et managériales.

3. TIM Technologies de l'Information et du Multimédia

Objectifs pour les apprenants : Utiliser le numérique dans un contexte professionnel agricole

- Maîtriser un système d'information (matériels, logiciels, données, organisation)
- Collecter, traiter, analyser et diffuser des données
- Assurer la gestion informatique de son poste de travail (sécurité, sauvegarde, mises à jour)
- Réaliser une veille technologique et réglementaire
- Concevoir et produire des documents et applications numériques liés au métier (tableurs, bases de données, communication, outils d'aide à la décision)

Profil recherché :

□ **Formations possibles :**

- Diplômé d'École de Commerce ou diplôme supérieur ou égal à Bac+3 dans le domaine commercial en agroalimentaire.
- Expérience professionnelle de plus de 5 ans dans un domaine pertinent.
- Diplômé(e) d'un Doctorat en sciences pour l'enseignement en éthique et déontologie.
- Diplômé(e) d'un Master en Droit pour l'enseignement juridique.
- Diplômé(e) supérieur(e) ou égal(e) à Bac+3 dans les domaines du management et de la comptabilité en entreprise avec une expérience professionnelle de plus de 5 ans.

□ **Compétences requises :**

- Aptitude à communiquer et à vulgariser devant un public hétérogène issu de formations scientifiques ou commerciales.
- Animer des sessions de formation interactives et engageantes.
- Évaluer les progrès des étudiants et fournir des retours constructifs.
- Adapter les méthodes pédagogiques en fonction des besoins des étudiants.
- Organiser des situations d'évaluations réglementaires
- Goût du travail en équipe
- Capacité à relier théorie et situations professionnelles concrètes ;
- Intérêt pour l'accompagnement des jeunes vers leur insertion professionnelle.

Volume d'heures de face à face 315h30 : soit un contrat de 631h soit 39 % Equivalent Temps Plein

Lieu de travail : Lycée kerlelost Saint Thuriau Pontivy et Lycée Anne de Bretagne à Locminé

Type de contrat : CDI ou facturation à la prestation

Rémunération : en fonction du parcours et des diplômes

Date de prise de poste : 31/08/2026

- **Modalités de candidature :** Veuillez envoyer votre CV et une lettre de motivation présentant votre parcours et votre intérêt pour la formation à marie-laure.gauthier@cneap.fr avant le 10 juillet

Les candidats présélectionnés seront contactés pour un entretien le 15 juillet

- Renseignements possibles au 02 97 60 15 03 // 07 63 88 37 65

Divers :

Autres offres proposées : Français/Anglais en CAP EPC et Lettres Modernes en BTSa